

Building the Digital Infrastructure for the Global Eyewear Industry

Das integrierte digitale und kommerzielle Ökosystem der Augenoptikbranche

Handel, Information, Geschäftsbeziehungen und Industrieentwicklung auf einer Plattform · Ein Vorhaben der Maknoon Investment Group

Eine Plattform für eine vernetzte Branche

Outlet Eyewear ist ein digitales und kommerzielles Ökosystem, das die Akteure der Augenoptikbranche in einer Struktur vereint: Hersteller, Marken, Lieferanten, Distributoren, Optikerbetriebe, Ärzte, Unternehmen und Verbraucher. Unsere Plattform geht über den Online-Verkauf von Brillen hinaus; sie dient der Branche über vier miteinander verbundene Säulen:

Handel

Einzel- und Großhandel, der Lieferanten mit Geschäften und Märkten verbindet.

Information

Fachliche Leitfäden, Daten und Indikatoren, die der Branche helfen, ihren Markt zu verstehen.

Geschäftsbeziehungen

Vermittlung zwischen Unternehmen und Vertretungen; Kooperations- und Geschäftsmöglichkeiten.

Industrieentwicklung

Verbindet Fertigungsvorhaben mit Fachwissen, Zulieferern, Nachfrage und Märkten.

Das Besondere an Outlet Eyewear ist die Verbindung von B2B- und Verbraucherhandel, Fachinformation, Kooperationsmöglichkeiten und Industrieentwicklung in einem Ökosystem, das für die Augenoptik konzipiert ist.

Eine fragmentierte Branche und die Chance, sie zu vernetzen

Hersteller suchen Märkte, Geschäfte vertrauenswürdige Lieferanten, Großhändler passende Lieferbedingungen, Ärzte spezialisierte Leistungen und Verbraucher ein Erlebnis, das Produkt und Service verbindet.



Was die Plattform jeder Partei bietet

Hersteller und Marke

Zugang zu neuen Märkten und gewerblichen Kunden.

Distributor und Großhändler

Lieferanten und Produkte entdecken und Bezugsmöglichkeiten vergleichen.

Optikerbetrieb

Produkte, Dienstleistungen, Lieferanten und Lösungen für den Betrieb des Geschäfts.

Arzt und Facharzt

Ein Fachverzeichnis, Inhalte und Leistungen mit Branchenbezug.

Unternehmen und Institutionen

Brillenprogramme, Rabatte und Verträge für ihre Mitarbeitenden.

Verbraucher

Optische Produkte und Dienstleistungen sowie ein umfassenderes Einkaufserlebnis.

Unmittelbarer Nutzen für jede Partei, auf einer Plattform.

Vernetzte Geschäftsfelder statt eines einzigen Vertriebswegs

1

Einzelhandel

Sonnenbrillen, Korrektionsbrillen, Brillengläser und Zubehör für Privatkunden.

2

Großhandel

Ein spezialisierter Kanal für Geschäfte, Distributoren und Großhändler.

3

Offener Markt

Qualifizierte Lieferanten und Marken erreichen neue Märkte.

4

Unternehmen

Institutionelle Programme, Mitarbeiterrabatte und Gruppenverträge.

5

Optische Spezialprodukte und -leistungen

Brillengläser, Geräte und Verbrauchsmaterial, im Einklang mit den Vorschriften jedes Marktes.

6

Software und Services

Verwaltungs- und Kassensysteme für Geschäfte sowie technische und fachliche Dienstleistungen.

7

Hersteller und Lieferanten

Verbindet Produktion und Lieferung mit Geschäften und Distributoren.

8

Partner

Dienstleister, Vertretungen und strategische Partner.

Die Rolle der Plattform ist bei jeder Leistung klar: Verkäufer, vermittelnder Marktplatz, Dienstleister oder Empfehlungspartner.

Von der Brillenwahl bis zum After-Sales-Service

Fachgeschäft

Sonnen- und Korrektionsbrillen, kuratierte Kollektionen, Angebote und limitierte Editionen.

Korrekturgläser

Eingabe von Rezept oder Maßen, dann Prüfung, Fertigung und Qualitätskontrolle.

Gläserberater

Hilft bei der Wahl der Gläser nach Rezept, Verwendungszweck und Budget.

Outlet Care

Gestaffelte Pflegepläne, Wartung und After-Sales-Leistungen.

Treue und Ratenzahlung

Prämien, Rabatte und flexible Zahlungsoptionen über zugelassene Partner.

Virtuelle Anprobe

Fassungen per Smartphone am eigenen Gesicht anprobieren, dann kaufen oder das nächstgelegene Geschäft finden, das sie führt.

Preisverlosungen

Berechtigte Käufer haben über regelmäßige Verlosungen die Chance auf Brillenpreise – nach veröffentlichten Bedingungen und dokumentierten Verfahren.

Erlösquellen im gesamten Ökosystem

Verbraucher

Produkte, Gläser und Zubehör, danach
Pflege, Wartung und Folgekäufe.

Geschäft

Großeinkäufe, Software, Geräte sowie
fachliche und logistische
Dienstleistungen.

Hersteller und Marke

Lieferung, Vertrieb, Verkauf über die
Plattform, Werbung und
Kooperationsmöglichkeiten.

Einzel- und Großhandelsumsätze

Korrekturgläser

Pflege-Abonnements

Provisionen im offenen Markt

Unternehmensprogramme

Technische Dienste

Werbung und Sponsoring

Marktberichte

Mitgliedschaften

Industrieentwicklung

Jede Leistung hat ihr eigenes vertragliches Entgelt, mit buchhalterischer Trennung zwischen den Geschäftsfeldern.

Von der Kaufanfrage bis zur Geschäftsabwicklung

Die Plattform ordnet den Geschäftsverkehr zwischen Geschäften, Lieferanten, Herstellern und Marken: Großhandelsanfragen, Modellsuche, Vertretungen, Eigenmarken und Unternehmensvermittlung.

1

Anfrage stellen

Produkt, Menge, Spezifikation, Land und Liefertermin.

2

Lieferanten zuordnen

Engere Auswahl geeigneter Unternehmen nach Prüfung von Identität und Leistungsfähigkeit.

3

Angebote vergleichen

Währung, Fracht, Zoll, Lieferung und Zahlungsbedingungen.

4

Verhandeln und vertraglich binden

Spezifikationen, Prüfung, Garantien und ein Streitbeilegungsverfahren.

5

Zahlen und ausführen

Lizenzierte Zahlungsdienstleister, Sendungsverfolgung und Dokumente.

6

Abschluss und Bewertung

Liefernachweis, dokumentierte Streitfälle und Leistungsbewertung.

Die Plattform verwahrt keine Kundengelder und führt keine Vertretung oder Handelsvertretung auf, bevor das Unternehmen geprüft ist.

Von der Bündelung der Nachfrage zum Ausbau der Produktionskapazität

Einkaufs- und Fertigungsallianzen

Bündelung des Bedarfs von Geschäften und Unternehmen zu organisierten Bestellungen, um mit Herstellern Preis, Spezifikationen, Mindestmengen und Liefertermine zu verhandeln.

Fassungen

Gläser

Eigenmarken

Geräte

Fracht

Regelmäßige Lieferung

Die Teilnahme ist freiwillig, auf Grundlage klarer Verträge und mit transparenter Verteilung von Vorteilen und Pflichten.

Zentrum zur Entwicklung von Fabriken

Koordination industrieller Projekte im optischen Sektor – von der Machbarkeitsstudie bis zur Anbindung der Fabrik an Nachfrage und Märkte.

Machbarkeitsstudie

Standort und Technologie

Maschinen

Experten und Schulung

Rohstoffe

Nachfrage und Märkte

Die Vergütung der Plattform wird je Projekt nach ihrem Beitrag und der Vereinbarung der Parteien festgelegt.

Information für bessere Branchenentscheidungen

Ein Fachverzeichnis für die Augenoptik, gestützt auf verlässliche Datenquellen und veröffentlichte Methoden, das Unternehmen und Fachleuten hilft, Markttrends zu verstehen.

Globaler Fertigungsindex

Produktionstrends, Kosten, Lieferzeiten und Lieferrisiken.

Index für Fertigungs- und Beschaffungszeitpunkt

Vergleich von Fertigungs- und Beschaffungsoptionen nach Gesamtkosten und Verlässlichkeit.

Messe-Performance-Index

Geschäftlicher Wert, Vertrieb und Partnerschaftschancen – nicht allein Besucherzahlen.

Index für Marken und Abschlüsse

Angekündigte Expansionen und Abschlüsse, Vertretungs- und Vertriebschancen.

Frühwarnung

Warnungen vor Risiken, ihren Ursachen und Quellen sowie die empfohlene Maßnahme.

Die Indikatoren beruhen auf dokumentierter Methodik und mehreren Quellen; der Verlässlichkeitsgrad wird bei jedem Wert angegeben.

Spezialisierte Leistungen rund um das Optikgeschäft

Verzeichnisse und Inhalte

Verzeichnisse von Optikerbetrieben, Ärzten, Gläsern und Pflege sowie ein Messekalender.

Gewerbeimmobilien

Flächen, Läden, Lager und Standorte für die optische Tätigkeit.

Ladeneinrichtung und Ausbau

Von der Standortwahl bis zu Gestaltung, Ausstattung, Software und Eröffnungssortiment.

Schulung und Personal

Fachkurse, Stellenangebote und ein Verzeichnis von Geräte- und Wartungslieferanten.

Mitgliedschaften und Abonnements

Gestaffelte fachliche und geschäftliche Vorteile für jede Nutzergruppe.

Soziale Verantwortung

Brillen für Schulkinder, eine Brillenbank und die Weiterleitung berechtigter Fälle an medizinische Stellen.

Alle medizinischen Inhalte werden von qualifizierten Fachleuten geprüft; Quellen und Aktualisierungsdatum sind angegeben.

Kooperationsinitiativen über die kommerzielle Plattform hinaus

Internationales Regierungs- und Wirtschaftsforum

Verbindet Handelskammern, Branchenverbände und Wirtschaftsorganisationen zum Austausch von Fachwissen und zur Umsetzung von Vorschlägen in Initiativen.

Internationaler Verband der Optikbranche

Eine Initiative zur Gründung einer unabhängigen internationalen Organisation, die die fachliche Zusammenarbeit, Studien und die institutionelle Interessenvertretung der Branche stärkt.

Wirtschaftsverbände

Lokale Organisationen, die die Herausforderungen des Sektors beobachten, die zuständigen Stellen einbinden und Investitions- und Exportchancen entwickeln.

Diese Organisationen sind von Outlet Eyewear unabhängig und nutzen deren digitale Infrastruktur und Kommunikationsmittel.

Märkte

Eine globale Plattform, die in vier Märkten beginnt

Europa

Ungarn ist das Logistikzentrum für Lagerhaltung und Vertrieb in Europa.

Arabischer Golf

Das Königreich Saudi-Arabien und die Golfstaaten.

Ägypten

Ein großer Markt sowie Basis für Betrieb und Beschaffung.

Türkiye

Ein Konsumentenmarkt und eine strategische Fertigungs- und Beschaffungsbasis.

Warum Maknoon?

Beziehungsnetzwerk

Gewachsene Beziehungen zu Herstellern, Marken und Lieferanten.

Betriebserfahrung

Verkauf, Fertigung und Lieferung im Einzel- und Großhandel.

Operative Präsenz

Etablierte Büros in Kairo, Dschidda, Istanbul und Budapest.

Deutschland ist ein bedeutender Optikmarkt und ein natürlicher Partner für Lieferketten und industrielle Zusammenarbeit.

Vertrauen durch Prüfung und Transparenz

Vorherige Prüfung

von Unternehmen, Vertretungen und Dienstleistern, bevor sie gelistet werden.

Klare Trennung

zwischen unabhängigen Inhalten und bezahlter Werbung, mit offengelegten Auswahlkriterien.

Geprüfte medizinische Inhalte

von Fachleuten durchgesehen, mit Angabe von Quellen und Aktualisierungsdatum.

Datenschutz

für personenbezogene und geschäftliche Daten, mit Verfahren für Berichtigung und Beschwerden.

Vom Fachgeschäft zu einem Ökosystem, das Handel, Information, Geschäftsbeziehungen und Industrieentwicklung verbindet.

Wir freuen uns über Kontakt von Herstellern, Marken, Distributoren, Unternehmen und Institutionen.

Für Kooperationen bei Lieferung, Vertrieb und institutionellen Partnerschaften:

[OutletEyewear.com](https://outleteyewear.com) · info@outleteyewear.com · info@maknoon.net