

Building the Digital Infrastructure for the Global Eyewear Industry

L'écosystème numérique et commercial intégré du secteur de l'optique-lunetterie

Commerce, information, relations d'affaires et développement industriel sur une seule plateforme · Un projet du Maknoon Investment Group

Une plateforme pour un secteur interconnecté

Outlet Eyewear est un écosystème numérique et commercial qui réunit en une seule structure les acteurs du secteur de l'optique-lunetterie : fabricants, marques, fournisseurs, distributeurs, opticiens, médecins, entreprises et consommateurs. Notre plateforme va au-delà de la vente de lunettes en ligne ; elle sert le secteur à travers quatre piliers interconnectés :

Commerce

Vente au détail et en gros,
reliant fournisseurs,
magasins et marchés.

Information

Guides spécialisés, données
et indicateurs aidant le
secteur à comprendre son
marché.

Relations d'affaires

Mise en relation
d'entreprises et d'agences ;
coopération et transactions.

Développement industriel

Relie projets de fabrication,
compétences, fournisseurs
et marchés.

Ce qui distingue Outlet Eyewear, c'est l'association du commerce interentreprises et grand public, de l'information spécialisée, des opportunités de coopération et du développement industriel au sein d'un écosystème conçu pour l'optique.

Un secteur fragmenté et une occasion de le relier

Les fabricants cherchent des marchés, les magasins des fournisseurs fiables, les grossistes de bonnes conditions d'approvisionnement, les médecins des services spécialisés et les consommateurs une expérience complète.



Ce que la plateforme apporte à chaque partie

Fabricant et marque

Accès à de nouveaux marchés et à une clientèle professionnelle.

Distributeur et grossiste

Découvrir fournisseurs et produits, et comparer les options d'approvisionnement.

Opticien

Produits, services, fournisseurs et solutions pour la gestion du magasin.

Médecin et spécialiste

Un annuaire professionnel, des contenus et des services liés au secteur.

Entreprises et institutions

Programmes optiques, remises et contrats pour leurs collaborateurs.

Consommateur

Produits et services optiques, et une expérience d'achat plus complète.

Une valeur directe pour chaque partie, sur une seule plateforme.

Des activités reliées, et non un canal de vente unique

1

Détail

Lunettes de soleil, lunettes de vue, verres correcteurs et accessoires pour les particuliers.

2

Gros

Un canal spécialisé pour les magasins, distributeurs et grossistes.

3

Place de marché ouverte

Fournisseurs et marques qualifiés accédant à de nouveaux marchés.

4

Entreprises

Programmes institutionnels, remises salariés et contrats groupés.

5

Produits et services optiques spécialisés

Verres, équipements et consommables, conformément à la réglementation de chaque marché.

6

Logiciels et services

Systèmes de gestion de magasin, services techniques et professionnels.

7

Fabricants et fournisseurs

Relier production et approvisionnement aux magasins et distributeurs.

8

Partenaires

Prestataires de services, agents et partenaires stratégiques.

Le rôle de la plateforme est clair pour chaque service : vendeur, place de marché intermédiaire, prestataire de services ou partenaire de recommandation.

De la découverte des lunettes au service après-vente

Boutique spécialisée

Lunettes de soleil et de vue, collections sélectionnées, offres et éditions limitées.

Verres correcteurs

Saisie de l'ordonnance ou des mesures, puis vérification, fabrication et contrôle qualité.

Conseiller verres

Aide au choix des verres selon l'ordonnance, l'usage et le budget.

Outlet Care

Formules d'entretien par niveaux, maintenance et services après-vente.

Fidélité et paiement échelonné

Récompenses, remises et paiement flexible via des partenaires agréés.

Essayage virtuel

Essayez les montures sur votre visage via votre téléphone, puis achetez, ou trouvez le magasin le plus proche qui les propose.

Tirages au sort

Les acheteurs éligibles ont la possibilité de gagner des lunettes lors de tirages périodiques, selon des conditions publiées et des procédures documentées.

Les sources de revenus au sein de l'écosystème

Consommateur

Produits, verres et accessoires, puis entretien, maintenance et achats récurrents.

Magasin

Achats en gros, logiciels, équipements, services professionnels et logistiques.

Fabricant et marque

Approvisionnement, distribution, ventes via la plateforme, publicité et opportunités de coopération.

Ventes au détail et en gros

Verres correcteurs

Abonnements d'entretien

Commissions de la place de marché

Programmes entreprises

Services techniques

Publicité et parrainage

Rapports de marché

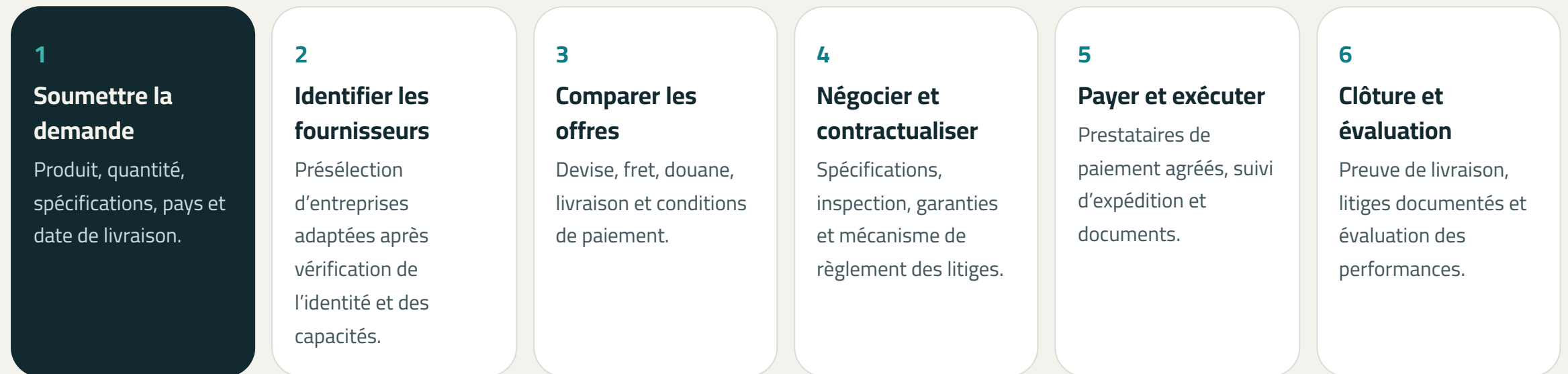
Adhésions

Développement industriel

Chaque service fait l'objet d'une rémunération contractuelle propre, avec séparation comptable entre les activités.

De la demande d'achat à l'exécution de la transaction

La plateforme organise les relations entre magasins, fournisseurs, fabricants et marques : demandes d'achat en gros, recherche par modèle, agences et marques propres, et mise en relation entre entreprises.



La plateforme ne détient pas les fonds des clients et ne publie aucune agence ni représentation commerciale avant vérification de l'entreprise.

De la demande mutualisée aux capacités de production

Alliances d'achat groupé et de fabrication collective

Regrouper les besoins des magasins et des entreprises en commandes organisées, afin de négocier avec les fabricants prix, spécifications, quantités minimales et dates de livraison.

Montures

Verres

Marques propres

Équipements

Fret

Approvisionnement régulier

La participation est facultative, sur la base de contrats clairs et d'une répartition transparente des avantages et des obligations.

Centre de développement des usines

Coordination de projets industriels dans le secteur optique, de l'étude de faisabilité jusqu'au raccordement de l'usine à la demande et aux marchés.

Faisabilité

Site et technologie

Machines

Experts et formation

Matières premières

Marchés

La rémunération de la plateforme est fixée par projet, selon sa contribution et l'accord des parties.

Une information pour mieux décider dans le secteur

Une référence spécialisée pour le secteur optique, fondée sur des sources de données fiables et des méthodologies publiées, pour aider entreprises et professionnels à comprendre les tendances du marché.

Indice mondial de la fabrication

Tendances de production, coûts, délais de livraison et risques d'approvisionnement.

Indice du calendrier de fabrication et d'approvisionnement

Comparaison des options de fabrication et d'approvisionnement selon le coût total et le niveau de confiance.

Indice de performance des salons

Valeur commerciale, distribution et opportunités de partenariat, et pas seulement la fréquentation.

Indice des marques et transactions

Expansions et transactions annoncées, opportunités d'agence et de distribution.

Alerte précoce

Alertes sur les risques, leurs causes et sources, et l'action suggérée.

Les indicateurs reposent sur une méthodologie documentée et plusieurs sources, avec le niveau de confiance indiqué pour chaque mesure.

Des services spécialisés autour de l'activité optique

Annuaire et contenus

Annuaire d'opticiens, de médecins, de verres et d'entretien, et calendrier des salons.

Immobilier commercial

Locaux, boutiques, entrepôts et sites prêts pour l'activité optique.

Création et aménagement de magasins

Du choix de l'emplacement à la décoration, aux équipements, aux logiciels et au stock d'ouverture.

Formation et recrutement

Formations professionnelles, offres d'emploi et annuaire des fournisseurs d'équipements et de maintenance.

Adhésions et abonnements

Avantages professionnels et commerciaux par niveaux pour chaque groupe d'utilisateurs.

Responsabilité sociale

Lunettes pour les écoliers, banque de lunettes et orientation des cas éligibles vers les organismes médicaux.

Tous les contenus médicaux sont revus par des spécialistes qualifiés, avec indication des sources et des dates de mise à jour.

Des initiatives de coopération au-delà de la plateforme commerciale

Forum international gouvernemental et économique

Relie chambres de commerce, fédérations sectorielles et organismes économiques pour échanger des expertises et transformer les propositions en initiatives.

Fédération internationale de l'optique

Une initiative visant à créer un organisme international indépendant, qui renforce la coopération professionnelle, les études et la représentation institutionnelle du secteur.

Associations professionnelles

Organismes locaux qui suivent les défis du secteur, dialoguent avec les autorités concernées et développent les opportunités d'investissement et d'exportation.

Ces organismes sont indépendants d'Outlet Eyewear et s'appuient sur son infrastructure numérique et ses outils de communication.

Marchés

Une plateforme mondiale, qui démarre sur quatre marchés

Europe

La Hongrie est le pôle logistique pour le stockage et la distribution en Europe.

Golfe arabe

Le Royaume d'Arabie saoudite et les pays du Golfe.

Égypte

Un vaste marché et une base d'exploitation et d'approvisionnement.

Türkiye

Un marché de consommation et une base stratégique de fabrication et d'approvisionnement.

Pourquoi Maknoon ?

Réseau de relations

Relations établies avec des fabricants, des marques et des fournisseurs.

Expérience opérationnelle

Vente, fabrication et approvisionnement, au détail comme en gros.

Présence opérationnelle

Bureaux établis au Caire, à Djeddah, à Istanbul et à Budapest.

La France, marché majeur de l'optique, est un partenaire naturel pour l'approvisionnement et la coopération industrielle.

Une confiance fondée sur la vérification et la transparence

Vérification préalable

des entreprises, agents et prestataires avant leur référencement.

Séparation claire

entre contenus indépendants et publicité payante, avec critères de sélection publiés.

Contenus médicaux vérifiés

revus par des spécialistes, avec sources et dates de mise à jour.

Protection des données

personnelles et commerciales, avec mécanismes de rectification et de réclamation.

D'une boutique spécialisée à un écosystème reliant commerce, information, relations d'affaires et développement industriel.

Nous serons heureux d'échanger avec les fabricants, marques, distributeurs, entreprises et institutions.

Pour coopérer en matière d'approvisionnement, de distribution et de partenariats institutionnels, contactez-nous :

OutletEyewear.com · info@outleteyewear.com · info@maknoon.net